

Coordonnées

Email

n.nzinga@laposte.net

Adresse

2 rue Bourdelle, 91380 Chilly-Mazarin

Téléphone

06 95 80 36 23

Compétences

- Développer un portefeuille clients et prospects
- Elaborer des propositions commerciales
- Promouvoir un produit financier auprès d'une clientèle
- Consulter des fichiers clients en préparation d'entretiens
- Monter un dossier de Crédit
- Collecter l'ensemble des justificatifs clients
- Logiciel de gestion clients
- Surveiller des comptes débiteurs
- Techniques commerciales
- Procédure d'administration de compte bancaire

Langues

Anglais

Intermédiaire

Nicha NZINGA SAMBA



Etudiant en licence professionnelle Assurance Banque Finance: Chargé de clientèle. Je suis à la recherche d'un stage en alternance non rémunéré à compter de ce mois jusqu'à la fin de la licence en septembre 2019, afin de valider mon diplôme et mes acquis professionnels obtenus au Congo.

Fort d'une expérience de 8 ans en tant que chargé de clientèle bancaire et également responsable de l'administration du réseau bancaire. Je possède un bon sens relationnel, je suis autonome, organisé et dynamique.

Expérience

FNAC MASSY

Massy

Avril-2018

Août-2018

Préparateur des Commandes

Picking, Conditionnement, Etiquetage des articles et les cartons.

GEODIS CARLBERSON

Bondy

Mai-2017

Mars-2018

Préparateur des commandes

Préparer les commandes, Emballages et garnissage de colis, Contrôle de la conformité des produits à livrer, Etiquetage des articles et les cartons.

BIAC (Banque Internationale Pour L'Afrique Au Congo)

KINSHASA

Mars-2012

Avril-2017

Responsable de l'administration du Réseau Bancaire de Kinshasa

Suivi et coordination des agences bancaires. Jouer l'interface avec les autres départements de la banque, Validation et annulation des opérations bancaires. Etablir le rapport d'activité journalier. Contrôler les pièces comptables.

BIAC (Banque Internationale Pour L'Afrique Au Congo)

KINSHASA

Novembre-2008

Mars-2012

Chargé de Clientèle

Assurer la promotion et la vente de produits et services bancaires et financiers: Placement, épargne, prêt, carte de crédit. Fidéliser ses clients existants et prospecter pour en trouver des nouveaux. Ouverture et suivi des comptes.

Formation

Université Paris 12 VAL DE MARNE

Créteil

Licence Professionnelle Assurance Banque Finance

Licence en cours

UNIKIN

KINSHASA

2004

Licence Economie Publique et Industrielle

Diplôme reconnu par le centre CIEP à un niveau de formation II de la nomenclature française.

Collège ALINGBA

KINSHASA

1995

Baccalauréat